

ÚNICA
**Maestría en Negociación,
Mediación y Arbitraje**

100% en línea con clases síncronas

Duración de un año



**OBTÉN TU TÍTULO DE 4TO NIVEL
EN SOLO
12 MESES**

Reconocido por el **Senescyt**

Quienes somos

Tu Universidad, profundamente humana.

Afrontar nuevos retos profesionales que permitan transformar el entorno en el que vivimos y desarrollamos nuestro trabajo, exige una sólida formación. Una formación innovadora y de calidad, cuya metodología centrada en el alumno atienda a las circunstancias personales y profesionales de aquellos que buscan alcanzar su mejor versión.

Estamos comprometidos con el desarrollo social y humano del país, apostamos por tu progreso y ponemos a tu disposición nuestra Escuela de Educación Online. Las clases en modalidad virtual se viven a través de un modelo universitario de formación integral con categoría académica, con tono humano, en un ambiente solidario y de amable libertad, formando profesionales altamente calificados en un entorno ético, innovador, investigador, tecnología de punta y un entorno digital.

Te ofrecemos el mejor y más completo programa de **Maestría en Negociación Mediación y Arbitraje**, a la vanguardia del contexto comercial actual.

Universidad Hemisferios te permite obtener **tu título de maestría en apenas 12 meses** formándote desde cualquier lugar.





Conocemos de E-learning

Conocemos y ejecutamos las últimas tecnologías en formación a distancia. La Universidad Hemisferios se ha sumado a las novedades en las tecnologías de la formación en línea.

Disponemos de **un innovador Campus Virtual** para la formación en línea, donde de forma sencilla y amigable pueden acceder y seguir su programa formativo, revisar en todo momento los contenidos, conocer su avance y los objetivos de aprendizaje alcanzados, realizar casos prácticos y pruebas de nivel o exámenes. Siempre con el apoyo, acompañamiento de nuestro equipo de mentores y tutores.

**Título aprobado
por el CES
y reconocidos
por el SENESCYT**



Reconocimientos y logros

La UHE obtuvo la 5ta estrella reconocida internacionalmente por el Modelo EFQM

Esta distinción posiciona a la universidad en el exclusivo grupo de instituciones reconocidas a nivel mundial, como BMW, Bosch, GSK, Huawei, entre otras, que han obtenido esta prestigiosa acreditación.



EFQM Awards 2023 otorgó reconocimiento a nuestro Rector.

Reconocimiento por nuestro trabajo y contribución en la lucha contra la desinformación como socios activos de Ecuador Verifica.



5

GRANDES BENEFICIOS

Maestría en Negociación Mediación y Arbitraje

- 1. Desarrollo de habilidades especializadas:** Adquirirás conocimientos avanzados y habilidades prácticas en técnicas de negociación, mediación y arbitraje, lo que te permitirá resolver conflictos de manera efectiva y eficiente en diversos contextos.
- 2. Mejora de oportunidades profesionales:** Una maestría en esta área te puede abrir puertas a nuevas oportunidades laborales y promociones dentro de tu campo actual, así como en áreas relacionadas como recursos humanos, derecho, negocios internacionales, y más.
- 3. Reducción de costos y tiempo en resolución de conflictos:** Aprender a manejar conflictos a través de la mediación y el arbitraje puede ser menos costoso y más rápido que los procesos judiciales tradicionales, lo cual es un atractivo significativo para empleadores y clientes.
- 4. Incremento de la capacidad de liderazgo y toma de decisiones:** Desarrollarás una mayor capacidad para liderar equipos y tomar decisiones en situaciones de conflicto, lo que es una habilidad valiosa en cualquier rol de gestión o liderazgo.
- 5. Contribución a la paz y la justicia social:** Con esta formación, podrás contribuir a la creación de ambientes más pacíficos y justos, facilitando soluciones que beneficien a todas las partes involucradas en un conflicto.

EN SÓLO 12 MESES OBTÉN TU TÍTULO DE 4TO NIVEL

Reconocido por el Senescyt

¿A quién está dirigido?



- El programa está dirigido para profesionales titulados de tercer nivel de grado en el campo detallado de Derecho.

Módulos de estudio

Nombre de la asignatura	Contenidos mínimos	Componente de docencia	Componente de aplicación y experimentación	Componente de aprendizaje autónomo
Teoría del conflicto	<ul style="list-style-type: none">• Definición de conflicto.• Tipos de conflicto.• Causas del conflicto.• Dinámica del conflicto.• Manejo y resolución de conflictos.	20	6	94
Fundamentos de la negociación	<ul style="list-style-type: none">• Introducción a la negociación.• Estrategias y tácticas de negociación.• Comunicación y dinámica del conflicto.• Negociación y contextos multiculturales.• Aspectos éticos y legales en la negociación.	20	6	94
Procedimientos y prácticas en arbitraje internacional	<ul style="list-style-type: none">• Selección de árbitros.• Instituciones arbitrales internacionales.• Convenios y tratados internacionales.• Procedimientos arbitrales.• Desafíos y tendencias actuales en el arbitraje internacional.	20	6	94

Nombre de la asignatura	Contenidos mínimos	Componente de docencia	Componente de aplicación y experimentación	Componente de aprendizaje autónomo
Comunicación y habilidades interpersonales	<ul style="list-style-type: none"> • Fundamentos de la comunicación interpersonal. • Escucha activa y empatía. • Comunicación no verbal. • Asertividad y resolución de conflictos. • Habilidades de influencia y persuasión. 	20	6	94
Litigación estratégica	<ul style="list-style-type: none"> • Definición y objetivos de la litigación estratégica. • Planificación estratégica del caso. Selección de casos estratégicos. • Litigación en diferentes jurisdicciones. • Evaluación de impacto y seguimiento. 	20	6	94
Investigación aplicada y titulación	<ul style="list-style-type: none"> • Plan de investigación • Recopilación y análisis de datos e información • Análisis del proceso de titulación a través de examen complejo. • Análisis del proceso de titulación. 	20	6	94
Redacción y revisión de contratos de arbitraje	<ul style="list-style-type: none"> • Elementos esenciales del contrato de arbitraje. • Tipos de cláusulas de arbitraje. • Redacción clara y precisa. • Armonización con el contrato principal. • Revisión y actualización. 	20	6	94
Resolución de conflictos y negociación	<ul style="list-style-type: none"> • Técnicas de negociación. • Comunicación efectiva. • Intereses y posiciones. • Mediación y arbitraje. • Gestión de emociones. 	20	6	94

Nombre de la asignatura	Contenidos mínimos	Componente de docencia	Componente de aplicación y experimentación	Componente de aprendizaje autónomo
Online Dispute Resolution (ODR)	<ul style="list-style-type: none"> • Introducción al ODR. • Tecnologías y herramientas en ODR. • Procedimientos y protocolos en ODR. • Aspectos éticos y legales en ODR. • Aplicaciones prácticas y estudios de casos en ODR. 	20	6	94
Mediación y resolución alternativa de disputas	<ul style="list-style-type: none"> • Concepto y principios de la mediación. • Roles del mediador y las partes. • Técnicas y herramientas de mediación. • Aplicaciones y contextos de la mediación. • Ventajas y limitaciones de la mediación. 	20	6	94
Arbitraje comercial y corporativo	<ul style="list-style-type: none"> • Fundamentos del arbitraje comercial. • Regulación y marco legal. • Cláusulas de arbitraje en contratos comerciales. • Proceso arbitral en disputas corporativas. • Aspectos internacionales del arbitraje comercial. 	20	6	94
Ética y desarrollo sostenible	<ul style="list-style-type: none"> • Fundamentos de ética y desarrollo sostenible. • Ética empresarial y responsabilidad social corporativa (RSC). • Ética ambiental. • Ética del desarrollo y equidad global. • Ética en la toma de decisiones y gobernanza global. 	20	6	94

Nuestra Metodología se basa en 5 pilares

1

La metodología es 100% en línea, permitiendo interacciones en tiempo real entre mentores y estudiantes.

2

A través del Campus Virtual el alumno accede de forma sencilla, amigable e intuitiva, a todos los recursos y contenidos necesarios para alcanzar el desarrollo de las competencias y destrezas necesarias. Recursos didácticos que por su diseño optimizan el tiempo y así permiten alcanzar una experiencia de aprendizaje eficaz.

3

Siguiendo el diseño y la secuencia didáctica el alumno determina la carga y ritmo de trabajo, pudiendo en todo momento a través de la plataforma solicitar la guía y apoyo de los profesores y tutores.

4

El modelo se completa con mentorías, clases y experiencias prácticas virtuales en tiempo real, interactuando el alumno con el profesor para desarrollar o profundizar aspectos prácticos y relevantes del contenido de la materia.

5

La maestría organiza los once módulos los cuales se componen, en dos períodos académicos ordinarios. Las mentorías, clases y experiencias prácticas virtuales en tiempo real se imparten cada dos semanas, Jueves y Viernes de 18h30 a 21h30, Sábados de 08h00 a 14h00.

Beneficios de estudiar la Maestría en Negociación Mediación y Arbitraje

- ✓ 288 horas de mentoría en tiempo real.
- ✓ **Curso de certificación ISO 37301:** Sistemas de Gestión de Compliance (opcional).
- ✓ Título de maestría oficial reconocido por la SENESCYT.
- ✓ Docentes nacionales y extranjeros con varios años de experiencia académica y profesional.
- ✓ Enfoque de análisis y gestión multidisciplinario, orientado a la negociación y resolución de conflictos.
- ✓ Capacidad de desarrollo de aplicaciones profesionales y estudios de doctorado en los campos de la negociación, la resolución de conflictos, entre otros.

Título

- **Magíster en Negociación Mediación y Arbitraje.**
- (Posgrado autorizado por el CES y reconocido por SENESCYT).

Perfil de ingreso

- El programa está dirigido para profesionales titulados de tercer nivel de grado en el campo detallado de Derecho.

Perfil de egreso profesional

- El presente programa busca que los graduados sean capaces de asumir las funciones y retos propios de perfiles profesionales, tales como:
 - Negociador internacional.
 - Mediador profesional.
 - Árbitro comercial.
 - Consultor en resolución de conflictos.
 - Director de relaciones laborales.
 - Asesor legal en conflictos.
 - Facilitador de procesos colaborativos.
 - Investigador en métodos de resolución de conflictos.
 - Coordinador de programas de paz.
 - Capacitador y formador en resolución de conflictos.

Ficha Técnica

- **Modalidad:** En línea
- **Duración:** 12 meses, 1440 horas
- **Convocatoria:** Noviembre 2024
- **Inversión:** \$7.300
- **Descuento:** BECAS DISPONIBLES
- **Facilidad de financiación:** Sí

Proceso de Admisión

- Copia del título de tercer nivel de grado registrado en la SENESCYT y en el caso de títulos extranjeros estos deberán ser apostillados o legalizados por vía consular.
- Copia de documentos personales: cédula o pasaporte (estudiantes extranjeros), foto tamaño carné.
- Curriculum Vitae.
- De preferencia un año de experiencia profesional probada (certificados laborales).

Para más información sobre admisión y matrícula escribe a

admisiones_eo17@uhemisferios.edu.ec

Web: <https://escuelaonline.uhemisferios.edu.ec>

¡APLICA YA!

Para más información sobre admisión y matrícula escribe a:

Nohelia Rey
admisiones_eo17@uhemisferios.edu.ec
+593 99 343 9923

escuelaonline.uhemisferios.edu.ec

 **UNIVERSIDAD
HEMISFERIOS**